

ACADEMIA DE STUDII ECONOMICE DIN BUCUREȘTI
FACULTATEA DE RELAȚII ECONOMICE INTERNAȚIONALE

ADMITERE PENTRU PROGRAMELE DE STUDII DE MASTERAT – 2026
ÎN LIMBA ROMÂNĂ

VARIANTA A1

30 întrebări – 4 variante de răspuns dintre care 1 corect.

Punctaj: 100 puncte = 3 puncte fiecare întrebare + 10 puncte din oficiu

1. John Dunning definește societățile transnaționale drept:

- a) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare într-o țară în dezvoltare
- b) firme care se angajează în investiții străine directe și care sunt controlate de un acționariat dintr-o țară dezvoltată
- c) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare în mai mult de o țară
- d) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare într-o țară dezvoltată

2. Sunt organizații internaționale interguvernamentale:

- a) Organizația Națiunilor Unite
- b) Organizația Mondială a Comerțului
- c) toate celelalte răspunsuri sunt adevărate
- d) Fondul Monetar Internațional

3. Conform criteriilor de convergență nominală (criteriile de la Maastricht), la ce procent din PIB ar trebui limitat deficitul bugetar?

- a) 6%
- b) 3%
- c) 30%
- d) 60%

4. Una dintre următoarele nu este o funcție a Parlamentului European:

- a) funcția de subsidiaritate
- b) funcția de control democratic
- c) funcția legislativă
- d) funcția bugetară

5. Actorul principal al economiei mondiale este reprezentat de:

- a) ONG-uri
- b) grupări integraționiste
- c) state (țări)
- d) lideri excepționali

6. Președinția Consiliului UE se asigură prin rotație între statele membre UE:

- a) la finele fiecărui an
- b) la fiecare patru ani
- c) la fiecare șase luni
- d) după un ciclu de doi ani și jumătate

7. În economia mondială, cei mai mari investitori care mobilizează resurse importante și facilitează mișcarea capitalurilor, tehnologiei și cunoștințelor, sunt:

- a) statele-națiune
- b) societățile transnaționale
- c) paradisurile fiscale
- d) organizațiile caritabile

8. PIB poate fi apreciat din perspectivele:

- a) producției, veniturilor și cheltuielilor
- b) intermedierei, profiturilor și pierderilor
- c) dezintermedierii financiare, veniturilor fiscale și cheltuielilor bugetare
- d) licențierii, francizării și subcontractării

9. Una dintre următoarele țări nu a fost țară fondatoare a UE (la vremea respectivă, Comunitatea Economică Europeană):

- a) Irlanda
- b) Italia
- c) Germania
- d) Franța

10. Tehnica de negociere, care presupune degajarea unei soluții de ansamblu prin schimb de concesi, se numește:

- a) negociere punct cu punct
- b) noua abordare
- c) negociere diplomatică
- d) negociere în pachet

11. Din perspectiva teoriei constituirii statale, un stat suveran există:

- a) dacă este recunoscut de către alte state
- b) doar dacă are control asupra unui teritoriu
- c) dacă cucerește alte state
- d) doar dacă are populație permanentă

12. Negocierile diplomatice:

- a) se derulează între reprezentanți ai agenților economici (firme) ce doresc să tranzacționeze o anumită categorie de produse sau servicii
- b) se desfășoară între actori ai vieții politice și pot avea ca obiective: locuri pe listele electorale, constituirea de alianțe politice etc.
- c) se poartă între patronate și sindicate/reprezentanți ai salariaților și au legătură cu dialogul social
- d) reprezintă principalul mijloc de rezolvare, pe cale pașnică, a diferendelor internaționale, constând în discutarea directă, de către părțile în cauză, a problemelor litigioase

13. Identificați cele trei tactici de influențare – utilizate în cazul unei negocieri cooperative:

- a) avertismentul, bluff-ul, disimularea informației
- b) bluff-ul, disimularea informației, imperativul
- c) surpriza plăcută, dezvăluirea obiectivelor de la început, promisiunile necondiționate
- d) amenințarea, bluff-ul, disimularea informației

14. Guvernanța multi-nivel (multi-level governance) pune accentul pe:

- a) faptul că tot mai multe segmente ale economiei internaționale capătă o importantă dimensiune transfrontalieră și necesită soluții negociate la nivelul unor organizații internaționale, acceptate prin consens și dotate cu mecanismele care să asigure corecta lor implementare
- b) identificarea aspectelor dilematice, structurarea acestora în funcție de un set de criterii de natură normativă și găsirea răspunsurilor posibile în contextul în care se poziționează fenomenul și este plasat analistul acestuia
- c) dimensiunea structural-instituțională a procesului
- d) dimensiunea politică a procesului

15. După comportamentul părților în timpul tratatelor, au fost identificate:

- a) negocieri interne, negocieri internaționale și negocieri diplomatice
- b) negocierea de tip distributiv, negocierea de tip integrativ și negocierea de tip rațional
- c) negocieri sociale, negocieri politice și negocieri diplomatice
- d) negocieri diplomatice, negocieri de tip obiectiv și negocieri internaționale

16. *Tactică de persuasiune, utilizată în negocierea cooperativă, este:*

- a) amenințarea
- b) avertismentul
- c) imperativul
- d) recomandarea

17. *Din perspectiva structurii economiilor naționale, industriile care valorifică potențialul natural al țării se află în sectorul:*

- a) primar
- b) terțiar
- c) secundar
- d) niciuna dintre celelalte variante nu este corectă

18. *Alegeți afirmația corectă cu privire la instituțiile Uniunii Europene:*

- a) rolul Curții de Justiție a UE este de a propune elaborarea legislației necesare pentru a fi apoi adoptată de Parlamentul European
- b) Banca Centrală Europeană formează împreună cu băncile centrale naționale Instituțiile Financiare Central Europene
- c) prima Comisie Europeană a fost creată prin Tratatul de la Paris (Tratatul CECO) sub numele de Înalta Autoritate
- d) la întâlnirile Consiliului UE participă reprezentanți ai celor mai importante organizații non-guvernamentale de la nivel național

19. *Strategiile utilizate în timpul negocierilor sunt:*

- a) strategii manageriale, strategii cooperative, strategii obiective
- b) strategii conflictuale, strategii cooperative, strategii mixte
- c) strategii integrate, strategii distributive, strategii internaționale
- d) strategii conflictuale, strategii logistice, strategii manageriale

20. *Moneda euro a fost introdusă fizic (sub formă de bancnote și monede) în anul:*

- a) 2007
- b) 2002
- c) 1990
- d) 1995

21. *Conform teoriei dezvoltate de către A. Fischer, C. Clark și J. Fourastié, principalele sectoare ale unei economii sunt:*

- a) servicii financiare, servicii medicale și servicii educaționale
- b) industrial, intraindustrial și interindustrial
- c) tarifar, netarifar și paratarifar
- d) primar, secundar și terțiar

22. *Caracterul sistemic al economiei mondiale este:*

- a) esențial în înțelegerea complexității relațiilor internaționale
- b) esențial în înțelegerea simplității relațiilor internaționale
- c) irelevant în înțelegerea complexității relațiilor internaționale
- d) dispensabil în înțelegerea duplicității relațiilor internaționale

23. *Reprezintă caracteristici ale stilului de negociere american:*

- a) discuții lungi, relații personale
- b) pragmatism, urmărirea de rezultate concrete, operativitate (monocronism)
- c) comunicare implicită, evitarea conflictului
- d) rol însemnat al relațiilor personale, respect pentru tradiții religioase și laice

24. *Nu reprezintă un domeniu de competență partajată între UE și statele membre:*

- a) coeziunea economică și socială
- b) agricultura și pescuitul
- c) piața internă
- d) politica monetară în zona euro

25. *Spațiul de negociere reprezintă:*

- a) prețul rezervat anunțat la începutul negocierii
- b) zona de acceptabilitate mutuală, în care se va afla, probabil, soluția reciproc avantajoasă
- c) momentul în care se desfășoară tratativele
- d) prețul anunțat la începutul negocierii

26. *Conform manualului, prin ce diferă guvernanta globală de relațiile internaționale tradiționale?*

- a) încorporează norme, reguli și cooperare dincolo de simplele relații de putere
- b) se concentrează exclusiv pe interacțiunile economice
- c) subliniază acțiunile unilaterale ale națiunilor puternice
- d) reduce semnificația organizațiilor internaționale

27. *Care dintre următoarele schimbări a fost introdusă prin Tratatul de la Lisabona?*

- a) crearea unei Adunări a Cetățenilor în cadrul Parlamentului European
- b) reformarea și limitarea atribuțiilor Curții de Justiție a Uniunii Europene
- c) atribuirea exclusivă a dreptului de inițiativă legislativă Consiliului European
- d) crearea funcției de Înalt Reprezentant al Uniunii pentru Afaceri Externe și Politică de Securitate

28. Principiul „recunoașterii reciproce” în cadrul pieței interne a UE presupune că, în absența armonizării sectoriale, un produs poate fi vândut oriunde în Uniune:

- a) atât timp cât se conformează cu legislația din propria țară
- b) dacă circulația sa este permisă în temeiul principiului subsidiarității
- c) dacă poate fi interzis automat atunci când statul importator are standarde mai stricte
- d) niciunul dintre celelalte răspunsuri nu este corect

29. Reprezintă elemente nemodificabile ale negocierii:

- a) strategia de negociere și echipa de negociatori
- b) obiectul negocierii și interesele părții cu care negociem
- c) echipa de negociatori și poziția de negociere
- d) strategia și tactica de negociere

30. Următoarea afirmație este corectă:

- a) membrii organizațiilor neguvernamentale internaționale sunt guverne
- b) organizațiile internaționale nu sunt subiecți ai economiei mondiale
- c) organizațiile guvernamentale internaționale sunt înființate prin hotărâri de guvern ale celor mai puternice țări
- d) organizațiile neguvernamentale internaționale sunt expresia societății civile internaționale

ACADEMIA DE STUDII ECONOMICE DIN BUCUREȘTI
FACULTATEA DE RELAȚII ECONOMICE INTERNAȚIONALE

ADMITERE PENTRU PROGRAMELE DE STUDII DE MASTERAT – 2026
ÎN LIMBA ROMÂNĂ

VARIANTA A2

30 întrebări – 4 variante de răspuns dintre care 1 corect.

Punctaj: 100 puncte = 3 puncte fiecare întrebare + 10 puncte din oficiu

1. Conform criteriilor de convergență nominală (criteriile de la Maastricht), la ce procent din PIB ar trebui limitat deficitul bugetar?

- a) 30%
- b) 3%
- c) 6%
- d) 60%

2. Negocierile diplomatice:

- a) se poartă între patronate și sindicate/reprezentanți ai salariaților și au legătură cu dialogul social
- b) reprezintă principalul mijloc de rezolvare, pe cale pașnică, a diferendelor internaționale, constând în discutarea directă, de către părțile în cauză, a problemelor litigioase
- c) se derulează între reprezentanți ai agenților economici (firme) ce doresc să tranzacționeze o anumită categorie de produse sau servicii
- d) se desfășoară între actori ai vieții politice și pot avea ca obiective: locuri pe listele electorale, constituirea de alianțe politice etc.

3. Conform manualului, prin ce diferă guvernanta globală de relațiile internaționale tradiționale?

- a) reduce semnificația organizațiilor internaționale
- b) încorporează norme, reguli și cooperare dincolo de simplele relații de putere
- c) se concentrează exclusiv pe interacțiunile economice
- d) subliniază acțiunile unilaterale ale națiunilor puternice

4. Actorul principal al economiei mondiale este reprezentat de:

- a) grupări integraționiste
- b) ONG-uri
- c) lideri excepționali
- d) state (țări)

5. *Președinția Consiliului UE se asigură prin rotație între statele membre UE:*

- a) la fiecare șase luni
- b) după un ciclu de doi ani și jumătate
- c) la finele fiecărui an
- d) la fiecare patru ani

6. *John Dunning definește societățile transnaționale drept:*

- a) firme care se angajează în investiții străine directe și care sunt controlate de un acționariat dintr-o țară dezvoltată
- b) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare într-o țară dezvoltată
- c) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare în mai mult de o țară
- d) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare într-o țară în dezvoltare

7. *Care dintre următoarele schimbări a fost introdusă prin Tratatul de la Lisabona?*

- a) crearea unei Adunări a Cetățenilor în cadrul Parlamentului European
- b) crearea funcției de Înalt Reprezentant al Uniunii pentru Afaceri Externe și Politică de Securitate
- c) atribuirea exclusivă a dreptului de inițiativă legislativă Consiliului European
- d) reformarea și limitarea atribuțiilor Curții de Justiție a Uniunii Europene

8. *Alegeți afirmația corectă cu privire la instituțiile Uniunii Europene:*

- a) rolul Curții de Justiție a UE este de a propune elaborarea legislației necesare pentru a fi apoi adoptată de Parlamentul European
- b) Banca Centrală Europeană formează împreună cu băncile centrale naționale Instituțiile Financiare Central Europene
- c) la întâlnirile Consiliului UE participă reprezentanți ai celor mai importante organizații non-guvernamentale de la nivel național
- d) prima Comisie Europeană a fost creată prin Tratatul de la Paris (Tratatul CECO) sub numele de Înalta Autoritate

9. *Din perspectiva teoriei constituirii statale, un stat suveran există:*

- a) dacă este recunoscut de către alte state
- b) doar dacă are populație permanentă
- c) doar dacă are control asupra unui teritoriu
- d) dacă cucerește alte state

10. Principiul „recunoașterii reciproce” în cadrul pieței interne a UE presupune că, în absența armonizării sectoriale, un produs poate fi vândut oriunde în Uniune:

- a) atât timp cât se conformează cu legislația din propria țară
- b) dacă circulația sa este permisă în temeiul principiului subsidiarității
- c) niciunul dintre celelalte răspunsuri nu este corect
- d) dacă poate fi interzis automat atunci când statul importator are standarde mai stricte

11. Strategiile utilizate în timpul negocierilor sunt:

- a) strategii manageriale, strategii cooperative, strategii obiective
- b) strategii conflictuale, strategii logistice, strategii manageriale
- c) strategii conflictuale, strategii cooperative, strategii mixte
- d) strategii integrate, strategii distributive, strategii internaționale

12. Tactică de persuasiune, utilizată în negocierea cooperativă, este:

- a) amenințarea
- b) imperativul
- c) avertismentul
- d) recomandarea

13. Una dintre următoarele nu este o funcție a Parlamentului European:

- a) funcția bugetară
- b) funcția legislativă
- c) funcția de control democratic
- d) funcția de subsidiaritate

14. Reprezintă elemente nemodificabile ale negocierii:

- a) strategia și tactica de negociere
- b) obiectul negocierii și interesele părții cu care negociem
- c) echipa de negociatori și poziția de negociere
- d) strategia de negociere și echipa de negociatori

15. Conform teoriei dezvoltate de către A. Fischer, C. Clark și J. Fourastié, principalele sectoare ale unei economii sunt:

- a) industrial, intraindustrial și interindustrial
- b) tarifar, netarifar și paratarifar
- c) primar, secundar și terțiar
- d) servicii financiare, servicii medicale și servicii educaționale

16. Reprezintă caracteristici ale stilului de negociere american:

- a) pragmatism, urmărirea de rezultate concrete, operativitate (monocronism)
- b) discuții lungi, relații personale
- c) comunicare implicită, evitarea conflictului
- d) rol însemnat al relațiilor personale, respect pentru tradiții religioase și laice

17. PIB poate fi apreciat din perspectivele:

- a) producției, veniturilor și cheltuielilor
- b) licențierii, francizării și subcontractării
- c) dezintermedierii financiare, veniturilor fiscale și cheltuielilor bugetare
- d) intermedierii, profiturilor și pierderilor

18. Sunt organizații internaționale interguvernamentale:

- a) toate celelalte răspunsuri sunt adevărate
- b) Fondul Monetar Internațional
- c) Organizația Națiunilor Unite
- d) Organizația Mondială a Comerțului

19. După comportamentul părților în timpul tratativelor, au fost identificate:

- a) negocieri diplomatice, negocieri de tip obiectiv și negocieri internaționale
- b) negocieri interne, negocieri internaționale și negocieri diplomatice
- c) negocierea de tip distributiv, negocierea de tip integrativ și negocierea de tip rațional
- d) negocieri sociale, negocieri politice și negocieri diplomatice

20. Caracterul sistemic al economiei mondiale este:

- a) dispensabil în înțelegerea duplicității relațiilor internaționale
- b) esențial în înțelegerea complexității relațiilor internaționale
- c) irelevant în înțelegerea complexității relațiilor internaționale
- d) esențial în înțelegerea simplității relațiilor internaționale

21. Identificați cele trei tactici de influențare – utilizate în cazul unei negocieri cooperative:

- a) avertismentul, bluff-ul, disimularea informației
- b) bluff-ul, disimularea informației, imperativul
- c) amenințarea, bluff-ul, disimularea informației
- d) surpriza plăcută, dezvăluirea obiectivelor de la început, promisiunile necondiționate

22. *Din perspectiva structurii economiilor naționale, industriile care valorifică potențialul natural al țării se află în sectorul:*

- a) secundar
- b) primar
- c) terțiar
- d) niciuna dintre celelalte variante nu este corectă

23. *Tehnica de negociere, care presupune degajarea unei soluții de ansamblu prin schimb de concesi, se numește:*

- a) negociere punct cu punct
- b) noua abordare
- c) negociere în pachet
- d) negociere diplomatică

24. *Spațiul de negociere reprezintă:*

- a) prețul anunțat la începutul negocierii
- b) momentul în care se desfășoară tratativele
- c) zona de acceptabilitate mutuală, în care se va afla, probabil, soluția reciproc avantajoasă
- d) prețul rezervat anunțat la începutul negocierii

25. *Guvernanța multi-nivel (multi-level governance) pune accentul pe:*

- a) faptul că tot mai multe segmente ale economiei internaționale capătă o importantă dimensiune transfrontalieră și necesită soluții negociate la nivelul unor organizații internaționale, acceptate prin consens și dotate cu mecanismele care să asigure corecta lor implementare
- b) dimensiunea structural-instituțională a procesului
- c) identificarea aspectelor dilematice, structurarea acestora în funcție de un set de criterii de natură normativă și găsirea răspunsurilor posibile în contextul în care se poziționează fenomenul și este plasat analistul acestuia
- d) dimensiunea politică a procesului

26. *În economia mondială, cei mai mari investitori care mobilizează resurse importante și facilitează mișcarea capitalurilor, tehnologiei și cunoștințelor, sunt:*

- a) paradisurile fiscale
- b) organizațiile caritabile
- c) statele-națiune
- d) societățile transnaționale

27. Moneda euro a fost introdusă fizic (sub formă de bancnote și monede) în anul:

- a) 1990
- b) 2007
- c) 2002
- d) 1995

28. Una dintre următoarele țări nu a fost țară fondatoare a UE (la vremea respectivă, Comunitatea Economică Europeană):

- a) Franța
- b) Italia
- c) Irlanda
- d) Germania

29. Următoarea afirmație este corectă:

- a) organizațiile guvernamentale internaționale sunt înființate prin hotărâri de guvern ale celor mai puternice țări
- b) membrii organizațiilor neguvernamentale internaționale sunt guverne
- c) organizațiile internaționale nu sunt subiecți ai economiei mondiale
- d) organizațiile neguvernamentale internaționale sunt expresia societății civile internaționale

30. Nu reprezintă un domeniu de competență partajată între UE și statele membre:

- a) politica monetară în zona euro
- b) coeziunea economică și socială
- c) agricultura și pescuitul
- d) piața internă

ACADEMIA DE STUDII ECONOMICE DIN BUCUREȘTI
FACULTATEA DE RELAȚII ECONOMICE INTERNAȚIONALE

ADMITERE PENTRU PROGRAMELE DE STUDII DE MASTERAT – 2026
ÎN LIMBA ROMÂNĂ

VARIANTA A3

30 întrebări – 4 variante de răspuns dintre care 1 corect.

Punctaj: 100 puncte = 3 puncte fiecare întrebare + 10 puncte din oficiu

1. Conform teoriei dezvoltate de către A. Fischer, C. Clark și J. Fourastié, principalele sectoare ale unei economii sunt:

- a) primar, secundar și terțiar
- b) tarifar, netarifar și paratarifar
- c) servicii financiare, servicii medicale și servicii educaționale
- d) industrial, intraindustrial și interindustrial

2. Negocierile diplomatice:

- a) se poartă între patronate și sindicate/reprezentanți ai salariaților și au legătură cu dialogul social
- b) reprezintă principalul mijloc de rezolvare, pe cale pașnică, a diferendelor internaționale, constând în discutarea directă, de către părțile în cauză, a problemelor litigioase
- c) se desfășoară între actori ai vieții politice și pot avea ca obiective: locuri pe listele electorale, constituirea de alianțe politice etc.
- d) se derulează între reprezentanți ai agenților economici (firme) ce doresc să tranzacționeze o anumită categorie de produse sau servicii

3. Strategiile utilizate în timpul negocierilor sunt:

- a) strategii conflictuale, strategii logistice, strategii manageriale
- b) strategii manageriale, strategii cooperative, strategii obiective
- c) strategii conflictuale, strategii cooperative, strategii mixte
- d) strategii integrate, strategii distributive, strategii internaționale

4. Tehnica de negociere, care presupune degajarea unei soluții de ansamblu prin schimb de concesi, se numește:

- a) negociere în pachet
- b) negociere diplomatică
- c) noua abordare
- d) negociere punct cu punct

5. *Guvernanța multi-nivel (multi-level governance) pune accentul pe:*

- a) faptul că tot mai multe segmente ale economiei internaționale capătă o importantă dimensiune transfrontalieră și necesită soluții negociate la nivelul unor organizații internaționale, acceptate prin consens și dotate cu mecanismele care să asigure corecta lor implementare
- b) dimensiunea structural-instituțională a procesului
- c) identificarea aspectelor dilematice, structurarea acestora în funcție de un set de criterii de natură normativă și găsirea răspunsurilor posibile în contextul în care se poziționează fenomenul și este plasat analistul acestuia
- d) dimensiunea politică a procesului

6. *Conform manualului, prin ce diferă guvernanța globală de relațiile internaționale tradiționale?*

- a) subliniază acțiunile unilaterale ale națiunilor puternice
- b) încorporează norme, reguli și cooperare dincolo de simplele relații de putere
- c) se concentrează exclusiv pe interacțiunile economice
- d) reduce semnificația organizațiilor internaționale

7. *Conform criteriilor de convergență nominală (criteriile de la Maastricht), la ce procent din PIB ar trebui limitat deficitul bugetar?*

- a) 60%
- b) 30%
- c) 6%
- d) 3%

8. *Sunt organizații internaționale interguvernamentale:*

- a) toate celelalte răspunsuri sunt adevărate
- b) Fondul Monetar Internațional
- c) Organizația Mondială a Comerțului
- d) Organizația Națiunilor Unite

9. *Moneda euro a fost introdusă fizic (sub formă de bancnote și monede) în anul:*

- a) 2007
- b) 1995
- c) 1990
- d) 2002

10. *PIB poate fi apreciat din perspectivele:*

- a) dezintermedierii financiare, veniturilor fiscale și cheltuielilor bugetare
- b) licențierii, francizării și subcontractării
- c) producției, veniturilor și cheltuielilor
- d) intermedierii, profiturilor și pierderilor

11. Actorul principal al economiei mondiale este reprezentat de:

- a) grupări integraționiste
- b) lideri excepționali
- c) state (țări)
- d) ONG-uri

12. Una dintre următoarele țări nu a fost țară fondatoare a UE (la vremea respectivă, Comunitatea Economică Europeană):

- a) Germania
- b) Italia
- c) Irlanda
- d) Franța

13. Președinția Consiliului UE se asigură prin rotație între statele membre UE:

- a) la fiecare patru ani
- b) după un ciclu de doi ani și jumătate
- c) la finele fiecărui an
- d) la fiecare șase luni

14. În economia mondială, cei mai mari investitori care mobilizează resurse importante și facilitează mișcarea capitalurilor, tehnologiei și cunoștințelor, sunt:

- a) organizațiile caritabile
- b) paradisurile fiscale
- c) societățile transnaționale
- d) statele-națiune

15. Una dintre următoarele nu este o funcție a Parlamentului European:

- a) funcția bugetară
- b) funcția legislativă
- c) funcția de subsidiaritate
- d) funcția de control democratic

16. Identificați cele trei tactici de influențare – utilizate în cazul unei negocieri cooperative:

- a) bluff-ul, disimularea informației, imperativul
- b) avertismentul, bluff-ul, disimularea informației
- c) amenințarea, bluff-ul, disimularea informației
- d) surpriza plăcută, dezvăluirea obiectivelor de la început, promisiunile necondiționate

17. John Dunning definește societățile transnaționale drept:

- a) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare într-o țară în dezvoltare
- b) firme care se angajează în investiții străine directe și care sunt controlate de un acționariat dintr-o țară dezvoltată
- c) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare într-o țară dezvoltată
- d) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare în mai mult de o țară

18. Următoarea afirmație este corectă:

- a) organizațiile guvernamentale internaționale sunt înființate prin hotărâri de guvern ale celor mai puternice țări
- b) organizațiile internaționale nu sunt subiecți ai economiei mondiale
- c) membrii organizațiilor neguvernamentale internaționale sunt guverne
- d) organizațiile neguvernamentale internaționale sunt expresia societății civile internaționale

19. Spațiul de negociere reprezintă:

- a) prețul rezervat anunțat la începutul negocierii
- b) momentul în care se desfășoară tratativele
- c) zona de acceptabilitate mutuală, în care se va afla, probabil, soluția reciproc avantajoasă
- d) prețul anunțat la începutul negocierii

20. Nu reprezintă un domeniu de competență partajată între UE și statele membre:

- a) coeziunea economică și socială
- b) agricultura și pescuitul
- c) piața internă
- d) politica monetară în zona euro

21. Caracterul sistemic al economiei mondiale este:

- a) esențial în înțelegerea simplității relațiilor internaționale
- b) esențial în înțelegerea complexității relațiilor internaționale
- c) dispensabil în înțelegerea duplicității relațiilor internaționale
- d) irelevant în înțelegerea complexității relațiilor internaționale

22. Reprezintă caracteristici ale stilului de negociere american:

- a) pragmatism, urmărirea de rezultate concrete, operativitate (monocronism)
- b) rol însemnat al relațiilor personale, respect pentru tradiții religioase și laice
- c) comunicare implicită, evitarea conflictului
- d) discuții lungi, relații personale

23. *Din perspectiva teoriei constituirii statale, un stat suveran există:*

- a) doar dacă are populație permanentă
- b) dacă este recunoscut de către alte state
- c) dacă cucerește alte state
- d) doar dacă are control asupra unui teritoriu

24. *După comportamentul părților în timpul tratatelor, au fost identificate:*

- a) negocierea de tip distributiv, negocierea de tip integrativ și negocierea de tip rațional
- b) negocieri sociale, negocieri politice și negocieri diplomatice
- c) negocieri interne, negocieri internaționale și negocieri diplomatice
- d) negocieri diplomatice, negocieri de tip obiectiv și negocieri internaționale

25. *Alegeți afirmația corectă cu privire la instituțiile Uniunii Europene:*

- a) prima Comisie Europeană a fost creată prin Tratatul de la Paris (Tratatul CECO) sub numele de Înalta Autoritate
- b) Banca Centrală Europeană formează împreună cu băncile centrale naționale Instituțiile Financiare Central Europene
- c) la întâlnirile Consiliului UE participă reprezentanți ai celor mai importante organizații non-guvernamentale de la nivel național
- d) rolul Curții de Justiție a UE este de a propune elaborarea legislației necesare pentru a fi apoi adoptată de Parlamentul European

26. *Principiul „recunoașterii reciproce” în cadrul pieței interne a UE presupune că, în absența armonizării sectoriale, un produs poate fi vândut oriunde în Uniune:*

- a) niciunul dintre celelalte răspunsuri nu este corect
- b) dacă poate fi interzis automat atunci când statul importator are standarde mai stricte
- c) atât timp cât se conformează cu legislația din propria țară
- d) dacă circulația sa este permisă în temeiul principiului subsidiarității

27. *Care dintre următoarele schimbări a fost introdusă prin Tratatul de la Lisabona?*

- a) crearea unei Adunări a Cetățenilor în cadrul Parlamentului European
- b) crearea funcției de Înalt Reprezentant al Uniunii pentru Afaceri Externe și Politică de Securitate
- c) atribuirea exclusivă a dreptului de inițiativă legislativă Consiliului European
- d) reformarea și limitarea atribuțiilor Curții de Justiție a Uniunii Europene

28. *Reprezintă elemente nemodificabile ale negocierii:*

- a) strategia de negociere și echipa de negociatori
- b) obiectul negocierii și interesele părții cu care negociem
- c) strategia și tactica de negociere
- d) echipa de negociatori și poziția de negociere

29. *Tactică de persuasiune, utilizată în negocierea cooperativă, este:*

- a) avertismentul
- b) imperativul
- c) amenințarea
- d) recomandarea

30. *Din perspectiva structurii economiilor naționale, industriile care valorifică potențialul natural al țării se află în sectorul:*

- a) primar
- b) terțiar
- c) secundar
- d) niciuna dintre celelalte variante nu este corectă

ACADEMIA DE STUDII ECONOMICE DIN BUCUREȘTI
FACULTATEA DE RELAȚII ECONOMICE INTERNAȚIONALE

ADMITERE PENTRU PROGRAMELE DE STUDII DE MASTERAT – 2026
ÎN LIMBA ROMÂNĂ

VARIANTA A4

30 întrebări – 4 variante de răspuns dintre care 1 corect.

Punctaj: 100 puncte = 3 puncte fiecare întrebare + 10 puncte din oficiu

1. Spațiul de negociere reprezintă:

- a) zona de acceptabilitate mutuală, în care se va afla, probabil, soluția reciproc avantajoasă
- b) momentul în care se desfășoară tratativele
- c) prețul rezervat anunțat la începutul negocierii
- d) prețul anunțat la începutul negocierii

2. Guvernanța multi-nivel (multi-level governance) pune accentul pe:

- a) faptul că tot mai multe segmente ale economiei internaționale capătă o importantă dimensiune transfrontalieră și necesită soluții negociate la nivelul unor organizații internaționale, acceptate prin consens și dotate cu mecanismele care să asigure corecta lor implementare
- b) dimensiunea politică a procesului
- c) identificarea aspectelor dilematice, structurarea acestora în funcție de un set de criterii de natură normativă și găsirea răspunsurilor posibile în contextul în care se poziționează fenomenul și este plasat analistul acestuia
- d) dimensiunea structural-instituțională a procesului

3. Din perspectiva structurii economiilor naționale, industriile care valorifică potențialul natural al țării se află în sectorul:

- a) terțiar
- b) secundar
- c) niciuna dintre celelalte variante nu este corectă
- d) primar

4. Președinția Consiliului UE se asigură prin rotație între statele membre UE:

- a) la finele fiecărui an
- b) după un ciclu de doi ani și jumătate
- c) la fiecare șase luni
- d) la fiecare patru ani

5. Conform teoriei dezvoltate de către A. Fischer, C. Clark și J. Fourastié, principalele sectoare ale unei economii sunt:

- a) primar, secundar și terțiar
- b) industrial, intraindustrial și interindustrial
- c) tarifar, netarifar și paratarifar
- d) servicii financiare, servicii medicale și servicii educaționale

6. Conform criteriilor de convergență nominală (criteriile de la Maastricht), la ce procent din PIB ar trebui limitat deficitul bugetar?

- a) 30%
- b) 60%
- c) 3%
- d) 6%

7. Principiul „recunoașterii reciproce” în cadrul pieței interne a UE presupune că, în absența armonizării sectoriale, un produs poate fi vândut oriunde în Uniune:

- a) dacă circulația sa este permisă în temeiul principiului subsidiarității
- b) atât timp cât se conformează cu legislația din propria țară
- c) niciunul dintre celelalte răspunsuri nu este corect
- d) dacă poate fi interzis automat atunci când statul importator are standarde mai stricte

8. Reprezintă caracteristici ale stilului de negociere american:

- a) comunicare implicită, evitarea conflictului
- b) pragmatism, urmărirea de rezultate concrete, operativitate (monocronism)
- c) discuții lungi, relații personale
- d) rol însemnat al relațiilor personale, respect pentru tradiții religioase și laice

9. Care dintre următoarele schimbări a fost introdusă prin Tratatul de la Lisabona?

- a) reformarea și limitarea atribuțiilor Curții de Justiție a Uniunii Europene
- b) atribuirea exclusivă a dreptului de inițiativă legislativă Consiliului European
- c) crearea unei Adunări a Cetățenilor în cadrul Parlamentului European
- d) crearea funcției de Înalt Reprezentant al Uniunii pentru Afaceri Externe și Politică de Securitate

10. Sunt organizații internaționale interguvernamentale:

- a) toate celelalte răspunsuri sunt adevărate
- b) Organizația Mondială a Comerțului
- c) Fondul Monetar Internațional
- d) Organizația Națiunilor Unite

11. Identificați cele trei tactici de influențare – utilizate în cazul unei negocieri cooperative:

- a) surpriza plăcută, dezvăluirea obiectivelor de la început, promisiunile necondiționate
- b) amenințarea, bluff-ul, disimularea informației
- c) avertismentul, bluff-ul, disimularea informației
- d) bluff-ul, disimularea informației, imperativul

12. John Dunning definește societățile transnaționale drept:

- a) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare într-o țară în dezvoltare
- b) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare în mai mult de o țară
- c) firme care se angajează în investiții străine directe și care sunt controlate de un acționariat dintr-o țară dezvoltată
- d) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare într-o țară dezvoltată

13. PIB poate fi apreciat din perspectivele:

- a) producției, veniturilor și cheltuielilor
- b) intermedierei, profiturilor și pierderilor
- c) dezintermedierii financiare, veniturilor fiscale și cheltuielilor bugetare
- d) licențierii, francizării și subcontractării

14. Tactică de persuasiune, utilizată în negocierea cooperativă, este:

- a) avertismentul
- b) recomandarea
- c) amenințarea
- d) imperativul

15. Strategiile utilizate în timpul negocierilor sunt:

- a) strategii manageriale, strategii cooperative, strategii obiective
- b) strategii integrate, strategii distributive, strategii internaționale
- c) strategii conflictuale, strategii logistice, strategii manageriale
- d) strategii conflictuale, strategii cooperative, strategii mixte

16. Tehnica de negociere, care presupune degajarea unei soluții de ansamblu prin schimb de concesi, se numește:

- a) noua abordare
- b) negociere diplomatică
- c) negociere punct cu punct
- d) negociere în pachet

17. După comportamentul părților în timpul tratativelor, au fost identificate:

- a) negocierea de tip distributiv, negocierea de tip integrativ și negocierea de tip rațional
- b) negocieri diplomatice, negocieri de tip obiectiv și negocieri internaționale
- c) negocieri interne, negocieri internaționale și negocieri diplomatice
- d) negocieri sociale, negocieri politice și negocieri diplomatice

18. În economia mondială, cei mai mari investitori care mobilizează resurse importante și facilitează mișcarea capitalurilor, tehnologiei și cunoștințelor, sunt:

- a) societățile transnaționale
- b) statele-națiune
- c) organizațiile caritabile
- d) paradisurile fiscale

19. Una dintre următoarele nu este o funcție a Parlamentului European:

- a) funcția bugetară
- b) funcția de subsidiaritate
- c) funcția de control democratic
- d) funcția legislativă

20. Reprezintă elemente nemodificabile ale negocierii:

- a) strategia de negociere și echipa de negociatori
- b) echipa de negociatori și poziția de negociere
- c) obiectul negocierii și interesele părții cu care negociem
- d) strategia și tactica de negociere

21. Actorul principal al economiei mondiale este reprezentat de:

- a) grupări integraționiste
- b) ONG-uri
- c) lideri excepționali
- d) state (țări)

22. Moneda euro a fost introdusă fizic (sub formă de bancnote și monede) în anul:

- a) 1990
- b) 1995
- c) 2007
- d) 2002

23. *Una dintre următoarele țări nu a fost țară fondatoare a UE (la vremea respectivă, Comunitatea Economică Europeană):*

- a) Franța
- b) Irlanda
- c) Germania
- d) Italia

24. *Conform manualului, prin ce diferă guvernanta globală de relațiile internaționale tradiționale?*

- a) reduce semnificația organizațiilor internaționale
- b) subliniază acțiunile unilaterale ale națiunilor puternice
- c) se concentrează exclusiv pe interacțiunile economice
- d) încorporează norme, reguli și cooperare dincolo de simplele relații de putere

25. *Nu reprezintă un domeniu de competență partajată între UE și statele membre:*

- a) coeziunea economică și socială
- b) piața internă
- c) politica monetară în zona euro
- d) agricultura și pescuitul

26. *Negocierile diplomatice:*

- a) reprezintă principalul mijloc de rezolvare, pe cale pașnică, a diferendelor internaționale, constând în discutarea directă, de către părțile în cauză, a problemelor litigioase
- b) se poartă între patronate și sindicate/reprezentanți ai salariaților și au legătură cu dialogul social
- c) se derulează între reprezentanți ai agenților economici (firme) ce doresc să tranzacționeze o anumită categorie de produse sau servicii
- d) se desfășoară între actori ai vieții politice și pot avea ca obiective: locuri pe listele electorale, constituirea de alianțe politice etc.

27. *Alegeți afirmația corectă cu privire la instituțiile Uniunii Europene:*

- a) la întâlnirile Consiliului UE participă reprezentanți ai celor mai importante organizații non-guvernamentale de la nivel național
- b) Banca Centrală Europeană formează împreună cu băncile centrale naționale Instituțiile Financiare Central Europene
- c) prima Comisie Europeană a fost creată prin Tratatul de la Paris (Tratatul CECO) sub numele de Înalta Autoritate
- d) rolul Curții de Justiție a UE este de a propune elaborarea legislației necesare pentru a fi apoi adoptată de Parlamentul European

28. *Caracterul sistemic al economiei mondiale este:*

- a) esențial în înțelegerea simplității relațiilor internaționale
- b) dispensabil în înțelegerea duplicității relațiilor internaționale
- c) esențial în înțelegerea complexității relațiilor internaționale
- d) irelevant în înțelegerea complexității relațiilor internaționale

29. *Din perspectiva teoriei constituirii statale, un stat suveran există:*

- a) doar dacă are populație permanentă
- b) dacă cucerește alte state
- c) dacă este recunoscut de către alte state
- d) doar dacă are control asupra unui teritoriu

30. *Următoarea afirmație este corectă:*

- a) organizațiile internaționale nu sunt subiecți ai economiei mondiale
- b) organizațiile neguvernamentale internaționale sunt expresia societății civile internaționale
- c) membrii organizațiilor neguvernamentale internaționale sunt guverne
- d) organizațiile guvernamentale internaționale sunt înființate prin hotărâri de guvern ale celor mai puternice țări

ACADEMIA DE STUDII ECONOMICE DIN BUCUREȘTI
FACULTATEA DE RELAȚII ECONOMICE INTERNAȚIONALE

ADMITERE PENTRU PROGRAMELE DE STUDII DE MASTERAT – 2026
ÎN LIMBA ROMÂNĂ

VARIANTA A5

30 întrebări – 4 variante de răspuns dintre care 1 corect.

Punctaj: 100 puncte = 3 puncte fiecare întrebare + 10 puncte din oficiu

1. Tehnica de negociere, care presupune degajarea unei soluții de ansamblu prin schimb de concesi, se numește:

- a) negociere diplomatică
- b) noua abordare
- c) negociere punct cu punct
- d) negociere în pachet

2. Reprezintă caracteristici ale stilului de negociere american:

- a) rol însemnat al relațiilor personale, respect pentru tradiții religioase și laice
- b) pragmatism, urmărirea de rezultate concrete, operativitate (monocronism)
- c) comunicare implicită, evitarea conflictului
- d) discuții lungi, relații personale

3. Principiul „recunoașterii reciproce” în cadrul pieței interne a UE presupune că, în absența armonizării sectoriale, un produs poate fi vândut oriunde în Uniune:

- a) dacă circulația sa este permisă în temeiul principiului subsidiarității
- b) dacă poate fi interzis automat atunci când statul importator are standarde mai stricte
- c) niciunul dintre celelalte răspunsuri nu este corect
- d) atât timp cât se conformează cu legislația din propria țară

4. Președinția Consiliului UE se asigură prin rotație între statele membre UE:

- a) la fiecare patru ani
- b) la fiecare șase luni
- c) după un ciclu de doi ani și jumătate
- d) la finele fiecărui an

5. *Una dintre următoarele țări nu a fost țară fondatoare a UE (la vremea respectivă, Comunitatea Economică Europeană):*

- a) Germania
- b) Italia
- c) Irlanda
- d) Franța

6. *Alegeți afirmația corectă cu privire la instituțiile Uniunii Europene:*

- a) prima Comisie Europeană a fost creată prin Tratatul de la Paris (Tratatul CECO) sub numele de Înalta Autoritate
- b) la întâlnirile Consiliului UE participă reprezentanți ai celor mai importante organizații non-guvernamentale de la nivel național
- c) rolul Curții de Justiție a UE este de a propune elaborarea legislației necesare pentru a fi apoi adoptată de Parlamentul European
- d) Banca Centrală Europeană formează împreună cu băncile centrale naționale Instituțiile Financiare Central Europene

7. *Identificați cele trei tactici de influențare – utilizate în cazul unei negocieri cooperative:*

- a) bluff-ul, disimularea informației, imperativul
- b) surpriza plăcută, dezvăluirea obiectivelor de la început, promisiunile necondiționate
- c) avertismentul, bluff-ul, disimularea informației
- d) amenințarea, bluff-ul, disimularea informației

8. *Guvernanța multi-nivel (multi-level governance) pune accentul pe:*

- a) faptul că tot mai multe segmente ale economiei internaționale capătă o importantă dimensiune transfrontalieră și necesită soluții negociate la nivelul unor organizații internaționale, acceptate prin consens și dotate cu mecanismele care să asigure corecta lor implementare
- b) dimensiunea politică a procesului
- c) dimensiunea structural-instituțională a procesului
- d) identificarea aspectelor dilematice, structurarea acestora în funcție de un set de criterii de natură normativă și găsirea răspunsurilor posibile în contextul în care se poziționează fenomenul și este plasat analistul acestuia

9. *Din perspectiva teoriei constituirii statale, un stat suveran există:*

- a) dacă cucerește alte state
- b) doar dacă are populație permanentă
- c) dacă este recunoscut de către alte state
- d) doar dacă are control asupra unui teritoriu

10. Tactică de persuasiune, utilizată în negocierea cooperativă, este:

- a) imperativul
- b) avertismentul
- c) recomandarea
- d) amenințarea

11. Sunt organizații internaționale interguvernamentale:

- a) Organizația Mondială a Comerțului
- b) toate celelalte răspunsuri sunt adevărate
- c) Fondul Monetar Internațional
- d) Organizația Națiunilor Unite

12. Care dintre următoarele schimbări a fost introdusă prin Tratatul de la Lisabona?

- a) crearea funcției de Înalt Reprezentant al Uniunii pentru Afaceri Externe și Politică de Securitate
- b) atribuirea exclusivă a dreptului de inițiativă legislativă Consiliului European
- c) crearea unei Adunări a Cetățenilor în cadrul Parlamentului European
- d) reformarea și limitarea atribuțiilor Curții de Justiție a Uniunii Europene

13. Moneda euro a fost introdusă fizic (sub formă de bancnote și monede) în anul:

- a) 2007
- b) 1990
- c) 1995
- d) 2002

14. Spațiul de negociere reprezintă:

- a) zona de acceptabilitate mutuală, în care se va afla, probabil, soluția reciproc avantajoasă
- b) prețul rezervat anunțat la începutul negocierii
- c) momentul în care se desfășoară tratativele
- d) prețul anunțat la începutul negocierii

15. Una dintre următoarele nu este o funcție a Parlamentului European:

- a) funcția de subsidiaritate
- b) funcția bugetară
- c) funcția de control democratic
- d) funcția legislativă

16. Conform teoriei dezvoltate de către A. Fischer, C. Clark și J. Fourastié, principalele sectoare ale unei economii sunt:

- a) tarifar, netarifar și paratarifar
- b) primar, secundar și terțiar
- c) servicii financiare, servicii medicale și servicii educaționale
- d) industrial, intraindustrial și interindustrial

17. În economia mondială, cei mai mari investitori care mobilizează resurse importante și facilitează mișcarea capitalurilor, tehnologiei și cunoștințelor, sunt:

- a) statele-națiune
- b) paradisurile fiscale
- c) societățile transnaționale
- d) organizațiile caritabile

18. Conform criteriilor de convergență nominală (criteriile de la Maastricht), la ce procent din PIB ar trebui limitat deficitul bugetar?

- a) 3%
- b) 60%
- c) 6%
- d) 30%

19. Negocierile diplomatice:

- a) se derulează între reprezentanți ai agenților economici (firme) ce doresc să tranzacționeze o anumită categorie de produse sau servicii
- b) se poartă între patronate și sindicate/reprezentanți ai salariaților și au legătură cu dialogul social
- c) reprezintă principalul mijloc de rezolvare, pe cale pașnică, a diferendelor internaționale, constând în discutarea directă, de către părțile în cauză, a problemelor litigioase
- d) se desfășoară între actori ai vieții politice și pot avea ca obiective: locuri pe listele electorale, constituirea de alianțe politice etc.

20. Caracterul sistemic al economiei mondiale este:

- a) esențial în înțelegerea simplității relațiilor internaționale
- b) dispensabil în înțelegerea duplicității relațiilor internaționale
- c) esențial în înțelegerea complexității relațiilor internaționale
- d) irelevant în înțelegerea complexității relațiilor internaționale

21. *Următoarea afirmație este corectă:*

- a) organizațiile guvernamentale internaționale sunt înființate prin hotărâri de guvern ale celor mai puternice țări
- b) organizațiile internaționale nu sunt subiecți ai economiei mondiale
- c) membrii organizațiilor neguvernamentale internaționale sunt guverne
- d) organizațiile neguvernamentale internaționale sunt expresia societății civile internaționale

22. *Reprezintă elemente nemodificabile ale negocierii:*

- a) echipa de negociatori și poziția de negociere
- b) strategia de negociere și echipa de negociatori
- c) strategia și tactica de negociere
- d) obiectul negocierii și interesele părții cu care negociem

23. *Conform manualului, prin ce diferă guvernanta globală de relațiile internaționale tradiționale?*

- a) încorporează norme, reguli și cooperare dincolo de simplele relații de putere
- b) se concentrează exclusiv pe interacțiunile economice
- c) reduce semnificația organizațiilor internaționale
- d) subliniază acțiunile unilaterale ale națiunilor puternice

24. *John Dunning definește societățile transnaționale drept:*

- a) firme care se angajează în investiții străine directe și care sunt controlate de un acționariat dintr-o țară dezvoltată
- b) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare în mai mult de o țară
- c) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare într-o țară în dezvoltare
- d) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare într-o țară dezvoltată

25. *Nu reprezintă un domeniu de competență partajată între UE și statele membre:*

- a) piața internă
- b) agricultura și pescuitul
- c) coeziunea economică și socială
- d) politica monetară în zona euro

26. *Strategiile utilizate în timpul negocierilor sunt:*

- a) strategii conflictuale, strategii cooperative, strategii mixte
- b) strategii conflictuale, strategii logistice, strategii manageriale
- c) strategii integrate, strategii distributive, strategii internaționale
- d) strategii manageriale, strategii cooperative, strategii obiective

27. *Din perspectiva structurii economiilor naționale, industriile care valorifică potențialul natural al țării se află în sectorul:*

- a) terțiar
- b) primar
- c) niciuna dintre celelalte variante nu este corectă
- d) secundar

28. *PIB poate fi apreciat din perspectivele:*

- a) dezintermedierii financiare, veniturilor fiscale și cheltuielilor bugetare
- b) producției, veniturilor și cheltuielilor
- c) licențierii, francizării și subcontractării
- d) intermedierii, profiturilor și pierderilor

29. *După comportamentul părților în timpul tratativelor, au fost identificate:*

- a) negocieri interne, negocieri internaționale și negocieri diplomatice
- b) negocieri sociale, negocieri politice și negocieri diplomatice
- c) negocieri diplomatice, negocieri de tip obiectiv și negocieri internaționale
- d) negocierea de tip distributiv, negocierea de tip integrativ și negocierea de tip rațional

30. *Actorul principal al economiei mondiale este reprezentat de:*

- a) state (țări)
- b) ONG-uri
- c) grupări integraționiste
- d) lideri excepționali

ACADEMIA DE STUDII ECONOMICE DIN BUCUREȘTI
FACULTATEA DE RELAȚII ECONOMICE INTERNAȚIONALE

ADMITERE PENTRU PROGRAMELE DE STUDII DE MASTERAT – 2026
ÎN LIMBA ROMÂNĂ

VARIANTA A6

30 întrebări – 4 variante de răspuns dintre care 1 corect.

Punctaj: 100 puncte = 3 puncte fiecare întrebare + 10 puncte din oficiu

1. Identificați cele trei tactici de influențare – utilizate în cazul unei negocieri cooperative:

- a) amenințarea, bluff-ul, disimularea informației
- b) avertismentul, bluff-ul, disimularea informației
- c) bluff-ul, disimularea informației, imperativul
- d) surpriza plăcută, dezvăluirea obiectivelor de la început, promisiunile necondiționate

2. Moneda euro a fost introdusă fizic (sub formă de bancnote și monede) în anul:

- a) 2007
- b) 2002
- c) 1995
- d) 1990

3. Tehnica de negociere, care presupune degajarea unei soluții de ansamblu prin schimb de concesi, se numește:

- a) negociere în pachet
- b) negociere diplomatică
- c) negociere punct cu punct
- d) noua abordare

4. John Dunning definește societățile transnaționale drept:

- a) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare într-o țară dezvoltată
- b) firme care se angajează în investiții străine directe și care sunt controlate de un acționariat dintr-o țară dezvoltată
- c) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare în mai mult de o țară
- d) firme care se angajează în investiții străine directe și care dețin și controlează activități creatoare de valoare într-o țară în dezvoltare

5. *Strategiile utilizate în timpul negocierilor sunt:*

- a) strategii integrate, strategii distributive, strategii internaționale
- b) strategii manageriale, strategii cooperative, strategii obiective
- c) strategii conflictuale, strategii logistice, strategii manageriale
- d) strategii conflictuale, strategii cooperative, strategii mixte

6. *Guvernanța multi-nivel (multi-level governance) pune accentul pe:*

- a) faptul că tot mai multe segmente ale economiei internaționale capătă o importantă dimensiune transfrontalieră și necesită soluții negociate la nivelul unor organizații internaționale, acceptate prin consens și dotate cu mecanismele care să asigure corecta lor implementare
- b) dimensiunea politică a procesului
- c) identificarea aspectelor dilematice, structurarea acestora în funcție de un set de criterii de natură normativă și găsirea răspunsurilor posibile în contextul în care se poziționează fenomenul și este plasat analistul acestuia
- d) dimensiunea structural-instituțională a procesului

7. *Din perspectiva structurii economiilor naționale, industriile care valorifică potențialul natural al țării se află în sectorul:*

- a) primar
- b) terțiar
- c) niciuna dintre celelalte variante nu este corectă
- d) secundar

8. *În economia mondială, cei mai mari investitori care mobilizează resurse importante și facilitează mișcarea capitalurilor, tehnologiei și cunoștințelor, sunt:*

- a) statele-națiuni
- b) organizațiile caritabile
- c) societățile transnaționale
- d) paradisurile fiscale

9. *Președinția Consiliului UE se asigură prin rotație între statele membre UE:*

- a) la fiecare patru ani
- b) după un ciclu de doi ani și jumătate
- c) la finele fiecărui an
- d) la fiecare șase luni

10. *Din perspectiva teoriei constituirii statale, un stat suveran există:*

- a) dacă este recunoscut de către alte state
- b) doar dacă are control asupra unui teritoriu
- c) doar dacă are populație permanentă
- d) dacă cucerește alte state

11. Următoarea afirmație este corectă:

- a) organizațiile neguvernamentale internaționale sunt expresia societății civile internaționale
- b) organizațiile internaționale nu sunt subiecți ai economiei mondiale
- c) membrii organizațiilor neguvernamentale internaționale sunt guverne
- d) organizațiile guvernamentale internaționale sunt înființate prin hotărâri de guvern ale celor mai puternice țări

12. Nu reprezintă un domeniu de competență partajată între UE și statele membre:

- a) politica monetară în zona euro
- b) agricultura și pescuitul
- c) coeziunea economică și socială
- d) piața internă

13. Sunt organizații internaționale interguvernamentale:

- a) Organizația Mondială a Comerțului
- b) toate celelalte răspunsuri sunt adevărate
- c) Fondul Monetar Internațional
- d) Organizația Națiunilor Unite

14. Conform criteriilor de convergență nominală (criteriile de la Maastricht), la ce procent din PIB ar trebui limitat deficitul bugetar?

- a) 30%
- b) 6%
- c) 60%
- d) 3%

15. Spațiul de negociere reprezintă:

- a) momentul în care se desfășoară tratativele
- b) prețul rezervat anunțat la începutul negocierii
- c) zona de acceptabilitate mutuală, în care se va afla, probabil, soluția reciproc avantajoasă
- d) prețul anunțat la începutul negocierii

16. Reprezintă elemente nemodificabile ale negocierii:

- a) echipa de negociatori și poziția de negociere
- b) strategia și tactica de negociere
- c) strategia de negociere și echipa de negociatori
- d) obiectul negocierii și interesele părții cu care negociem

17. PIB poate fi apreciat din perspectivele:

- a) dezintermedierii financiare, veniturilor fiscale și cheltuielilor bugetare
- b) producției, veniturilor și cheltuielilor
- c) licențierii, francizării și subcontractării
- d) intermedierii, profiturilor și pierderilor

18. Negocierile diplomatice:

- a) se poartă între patronate și sindicate/reprezentanți ai salariaților și au legătură cu dialogul social
- b) se desfășoară între actori ai vieții politice și pot avea ca obiective: locuri pe listele electorale, constituirea de alianțe politice etc.
- c) reprezintă principalul mijloc de rezolvare, pe cale pașnică, a diferendelor internaționale, constând în discutarea directă, de către părțile în cauză, a problemelor litigioase
- d) se derulează între reprezentanți ai agenților economici (firme) ce doresc să tranzacționeze o anumită categorie de produse sau servicii

19. Conform manualului, prin ce diferă guvernanta globală de relațiile internaționale tradiționale?

- a) subliniază acțiunile unilaterale ale națiunilor puternice
- b) reduce semnificația organizațiilor internaționale
- c) se concentrează exclusiv pe interacțiunile economice
- d) încorporează norme, reguli și cooperare dincolo de simplele relații de putere

20. Una dintre următoarele nu este o funcție a Parlamentului European:

- a) funcția de subsidiaritate
- b) funcția legislativă
- c) funcția bugetară
- d) funcția de control democratic

21. Care dintre următoarele schimbări a fost introdusă prin Tratatul de la Lisabona?

- a) reformarea și limitarea atribuțiilor Curții de Justiție a Uniunii Europene
- b) crearea funcției de Înalt Reprezentant al Uniunii pentru Afaceri Externe și Politică de Securitate
- c) crearea unei Adunări a Cetățenilor în cadrul Parlamentului European
- d) atribuirea exclusivă a dreptului de inițiativă legislativă Consiliului European

22. După comportamentul părților în timpul tratativelor, au fost identificate:

- a) negocieri diplomatice, negocieri de tip obiectiv și negocieri internaționale
- b) negocieri interne, negocieri internaționale și negocieri diplomatice
- c) negocierea de tip distributiv, negocierea de tip integrativ și negocierea de tip rațional
- d) negocieri sociale, negocieri politice și negocieri diplomatice

23. *Principiul „recunoașterii reciproce” în cadrul pieței interne a UE presupune că, în absența armonizării sectoriale, un produs poate fi vândut oriunde în Uniune:*

- a) niciunul dintre celelalte răspunsuri nu este corect
- b) atât timp cât se conformează cu legislația din propria țară
- c) dacă circulația sa este permisă în temeiul principiului subsidiarității
- d) dacă poate fi interzis automat atunci când statul importator are standarde mai stricte

24. *Actorul principal al economiei mondiale este reprezentat de:*

- a) grupări integraționiste
- b) state (țări)
- c) ONG-uri
- d) lideri excepționali

25. *Conform teoriei dezvoltate de către A. Fischer, C. Clark și J. Fourastié, principalele sectoare ale unei economii sunt:*

- a) tarifar, netarifar și paratarifar
- b) primar, secundar și terțiar
- c) servicii financiare, servicii medicale și servicii educaționale
- d) industrial, intraindustrial și interindustrial

26. *Reprezintă caracteristici ale stilului de negociere american:*

- a) rol însemnat al relațiilor personale, respect pentru tradiții religioase și laice
- b) comunicare implicită, evitarea conflictului
- c) pragmatism, urmărirea de rezultate concrete, operativitate (monocronism)
- d) discuții lungi, relații personale

27. *Alegeți afirmația corectă cu privire la instituțiile Uniunii Europene:*

- a) Banca Centrală Europeană formează împreună cu băncile centrale naționale Instituțiile Financiare Central Europene
- b) rolul Curții de Justiție a UE este de a propune elaborarea legislației necesare pentru a fi apoi adoptată de Parlamentul European
- c) prima Comisie Europeană a fost creată prin Tratatul de la Paris (Tratatul CECO) sub numele de Înalta Autoritate
- d) la întâlnirile Consiliului UE participă reprezentanți ai celor mai importante organizații non-guvernamentale de la nivel național

28. *Caracterul sistemic al economiei mondiale este:*

- a) esențial în înțelegerea simplității relațiilor internaționale
- b) dispensabil în înțelegerea duplicității relațiilor internaționale
- c) esențial în înțelegerea complexității relațiilor internaționale
- d) irelevant în înțelegerea complexității relațiilor internaționale

29. *Una dintre următoarele țări nu a fost țară fondatoare a UE (la vremea respectivă, Comunitatea Economică Europeană):*

- a) Irlanda
- b) Franța
- c) Italia
- d) Germania

30. *Tactică de persuasiune, utilizată în negocierea cooperativă, este:*

- a) amenințarea
- b) recomandarea
- c) imperativul
- d) avertismentul